

Prospecção Qualificada

Já ouviu falar de Prospecção Qualificada?

Para você entender melhor, imagine os seguintes cenários:

A

Você quer fazer uma campanha por diversos canais, como anúncios, disparo de e-mails, SMS, entre outros e precisa gerar uma base de prospects que são propensos a consumir seu produto ou serviços.

B

Você pretende encontrar novos clientes, mas deseja que eles tenham um comportamento parecido com seus melhores clientes e possuam as principais características.

C

Você precisa gerar uma base de novos clientes para uma ação promocional, como a Black Friday, por exemplo, e para otimizar seu investimento planeja ofertar produtos ou serviços que esses novos clientes já desejem ou já estejam propensos a essa compra.

Para esses cenários, e muitos outros, a **Prospecção Qualificada** da Boa Vista combina inteligência analítica com a riqueza de dados da nossa base, para gerar oportunidades de negócio e localizar prospects com o melhor perfil dentro do seu mercado de atuação.

Entregamos uma solução completa para você criar estratégias eficientes que vão otimizar o investimento, aumentar o retorno das ações e, conseqüentemente, a receita. Além disso, você conta com:



Diversos insights que são atualizados diariamente



Atributos e modelos exclusivos e construídos no Centro de Referência em Analytics (CEA) da Boa Vista



Bases personalizadas e ajustadas a sua necessidade

Gostou dessa solução? É só falar comigo!